

De abril a julio de 2026.

4ª Escuela Regional de Ventas: IA estratégica para negocio

Inteligencia Artificial +
Emocional, tu nuevo valor profesional



Titulación propia de:

 **esic**
Corporate Education

Linguaskill 
from Cambridge



4ª ESCUELA REGIONAL DE VENTAS



Programa Superior de Técnico Comercial IA.



Formación gratuita en IA, Comercio Digital y Power BI.



Beca del 70% del IPREM durante toda la formación y prácticas.



Acreditación de inglés Cambridge Linguaskill.

La cuarta edición de la Escuela Regional de Ventas da un paso más en la formación de talento joven, incorporando las tendencias más actuales del ámbito comercial y digital: IA aplicada a las ventas, análisis de datos con Power BI, marketing digital avanzado, blockchain y monetización online, además de reforzar la sostenibilidad y la empleabilidad con IA.

Todo ello con una metodología práctica y dinámica, basada en simulaciones reales, aula virtual Canvas y aprendizaje por proyectos, para formar profesionales digitales preparados para las nuevas demandas del mercado.

PUNTO EN EL QUE SE ENCUENTRAN EL TALENTO DE LOS JÓVENES Y LAS NECESIDADES DE LAS EMPRESAS



Cofinanciado por la Unión Europea



Iniciativa cofinanciada por el Fondo Social Europeo Plus (FSE+) y la Administración de la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha, enmarcada en el Programa FSE+ 2021-2027 de Castilla-La Mancha (2025/4926)



PREPARACIÓN PARA LA NUEVA GENERACIÓN DE EMPLEOS



TITULACIÓN DEL PROGRAMA SUPERIOR DE TÉCNICO COMERCIAL E IA PROPIA DE ESIC BUSINESS & MARKETING SCHOOL, la mejor escuela de marketing del país, y acreditación en inglés por CAMBRIDGE LINGUASKILLS.



LA FORMACIÓN SERÁ GRATUITA Y SE DESARROLLARÁ EN UN PROGRAMA DE 502 HORAS EN TOTAL, de las cuales 162 son de formación académica, 40 de formación en Inglés y 300 horas de formación práctica en empresas.



LA 4ª edición de la ESCUELA REGIONAL DE VENTAS se va a impartir en ALBACETE, CIUDAD REAL Y CUENCA, desde ABRIL A JULIO DE 2026, la formación y las prácticas.



FORMACIÓN Y PRÁCTICAS REMUNERADAS con el objetivo de ayudar a los/as jóvenes a participar en el programa, la formación es totalmente gratuita y becada durante toda la fase formativa y el período de prácticas con 420€/mes (el 70% del IPREM).



PRÁCTICAS TUTORIZADAS EN EMPRESAS durante 300 horas, dos meses de duración, en empresas destacadas de Castilla-La Mancha, con acompañamiento y tutorización por parte de especialistas en venta y gestión comercial.



Cofinanciado por
la Unión Europea



MINISTERIO
DE TRABAJO
Y ECONOMÍA SOCIAL



Fondos Europeos



Castilla-La Mancha



Globalcaja



FUNDACIÓN
Globalcaja



PROCESO



¿QUIÉN PUEDE PARTICIPAR?

Jóvenes menores de 30 años con titulación de Bachillerato, Técnico de Formación Profesional, Diplomatura, Licenciatura, que estén inscritos en el Sistema Nacional de Garantía Juvenil y como demandantes de empleo. La ERV tiene muy en cuenta facilitar el acceso a quienes más lo necesitan. Por ello, además de la gratuidad de la formación y de las becas durante formación y prácticas, se han reservado plazas para jóvenes en riesgo de exclusión o víctimas de violencia de género. En la misma línea, y de forma excepcional, se tendrá en cuenta a quienes no cumplan con la titulación mínima requerida.



Cofinanciado por
la Unión Europea



MINISTERIO
DE TRABAJO
Y ECONOMÍA SOCIAL



Fondos Europeos



Castilla-La Mancha



Globalcaja



FUNDACIÓN
Globalcaja



Iniciativa cofinanciada por el Fondo Social Europeo Plus (FSE+) y la Administración de la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha, enmarcada en el Programa FSE+ 2021-2027 de Castilla-La Mancha (2025/4926)

PROCESO DE INSCRIPCIÓN Y SELECCIÓN



PRIMERA FASE

El proceso de admisión constará de una primera fase de inscripción y comprobación del cumplimiento de requisitos mínimos: edad, titulación, inscripción en el Registro de Garantía Juvenil, e inscripción como demandante de empleo en el SEPE.

SELECCIÓN

Una vez comprobado que cumplen con los requisitos para participar en el programa, pasarán al proceso de selección, que constará de dos bloques:

- Baremación curricular.
Solicitaremos documentación que acredite las distintas situaciones comunicadas.
- Entrevista personal



DÓNDE Y CUÁNDO



- **ALBACETE**
- **CIUDAD REAL**
- **CUENCA**

Desde ABRIL a JULIO de 2026
alternando clases presenciales y online
y, después, prácticas en empresas



Cofinanciado por
la Unión Europea



MINISTERIO
DE TRABAJO
Y ECONOMÍA SOCIAL



Fondos Europeos



Castilla-La Mancha



Globalcaja



FUNDACIÓN
Globalcaja



CONTENIDOS FORMATIVOS

COMERCIALIZACIÓN OFF LINE (54 H.)

Módulo 1: Sistemas de información de mercados.

Módulo 2: IA aplicada al ámbito comercial.

Módulo 3: El proceso comercial: las fases de la venta y la venta telefónica.

Módulo 4: Manejo de Excel y Power BI.

Módulo 5: Inteligencia emocional aplicada.

Módulo 6: Presentaciones de negocio.

FORMACIÓN TRANSVERSAL (36 H.)

Módulo 1: Igualdad de oportunidades en el ámbito laboral.

Módulo 2: Sostenibilidad

Módulo 3: No discriminación

Módulo 4: IA y Empleabilidad. Entrevistas de trabajo

COMERCIALIZACIÓN DIGITAL (72 H.)

Módulo 1: Redes sociales y profesionales. Introducción

Módulo 2: Venta on line. Particularidades

Módulo 3: Digitalización y competencias digitales: del blockchain a la inteligencia artificial

Módulo 4: Aplicaciones innovadoras para la venta virtual

Módulo 5: Plan de Marketing digital: in bound marketing

Módulo 6: Herramientas de social media y su aplicación comercial

Módulo 7: E-commerce

Módulo 8: Monetización de páginas web

Módulo 9: IA y su uso en comercio exterior

INGLÉS (40 H.)

Formación online de inglés para acreditación LSK:

Reading & Listening, Writing y Speaking.

Titulación propia de:



La Escuela Regional de Ventas es una iniciativa innovadora que pone en marcha la Fundación Globalcaja HXXII para fomentar la empleabilidad de los jóvenes castellano-manchegos. Está cofinanciada por el Fondo Social Europeo Plus (FSE+) y la Administración de la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha, enmarcado en el Programa FSE+ 2021-2027 de Castilla-La Mancha (2025/4926).(2025/4926).



Cofinanciado por
la Unión Europea



MINISTERIO
DE TRABAJO
Y ECONOMÍA SOCIAL



Fondos Europeos



Castilla-La Mancha



Globalcaja



FUNDACIÓN
Globalcaja

De abril a julio de 2026.

4ª Escuela Regional de Ventas: IA estratégica para negocio

Inteligencia Artificial +
Emocional, tu nuevo valor profesional



Aurora Jiménez

Coordinadora 4ª ERV ALBACETE
Fundación Globalcaja HXXII

 aurora.jimenez.ext@globalcaja.es

 649 975 951

 C/ Tesifonte Gallego 18 Albacete

 fundacionglobalcajahxxii.com